



Mieten  
Kaufen  
Service



# Kundenberater im Außendienst (m/w/d)

Suchen wir ab sofort, für unseren Standort in Kiel

## Deine Aufgaben

- Entwicklung von Strategien zur Markterschließung und identifizieren neuer Kunden
- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Beratung unserer Kunden persönlich vor Ort, telefonisch oder online bei Ihren Bauvorhaben im Bereich unserer Mietdienstleistungen sowie Verkauf von Baugeräten, Werkzeugen, Zubehör und Kleinmaschinen.
- Analyse der Markttrends und Wettbewerbsentwicklungen und Ableitung konkreter Vertriebsmaßnahmen
- Regelmäßiges Reporting über Ihre durchgeführten vertrieblichen Maßnahmen und deren Erfolg

## Dein Profil

- Kaufmännische/technische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Branchenkenntnisse im Bau- und/oder im Baunebengewerbe
- Einschlägige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position, z.B. aus dem Bereich strategischer Vertrieb, Business Development, Key Account Management etc.
- Unternehmerisches Denken sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung mit hervorragenden kommunikativen Fähigkeiten
- Sichere EDV-Kenntnisse (MS-Office, Salesforce)
- Führerschein Klasse B sowie Reisebereitschaft

## Wir bieten



30 Tage Urlaub  
pro Jahr



Urlaubs- und  
Weihnachtsgeld



Förderung durch  
die HKL-  
Akademie



Jobrad



Betriebliche  
Altersvorsorge

**Gute Zukunftsperspektiven, vielseitige Berufsfelder, individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten in der HKL AKADEMIE sowie starke Aufstiegschancen – dafür steht HKL seit 55 Jahren. Als führendes Unternehmen der Baumaschinen-Branche mit rund 1.650 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir ein starker und beständiger Arbeitgeber. Wir bieten Karriereperspektiven und die Chance, persönlichen Stärken einzusetzen und weiterzuentwickeln.**

Jetzt Bewerben

HKL BAUMASCHINEN GmbH  
Kiel

Für Rückfragen steht dir Thomas Zinke gerne telefonisch unter +491718217560 zur Verfügung.

HKL BAUMASCHINEN GmbH – Mieten. Kaufen. Service.