



Kundenberater im Außendienst (m/w/d)

Suchen wir ab sofort, für unseren Standort in Oldenburg

Deine Aufgaben

- Entwicklung von Strategien zur Markterschließung und identifizieren neuer Kunden
- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Beratung unserer Kunden persönlich vor Ort, telefonisch oder online bei Ihren Bauvorhaben im Bereich unserer Mietdienstleistungen sowie Verkauf von Baugeräten, Werkzeugen, Zubehör und Kleinmaschinen.
- Analyse der Markttrends und Wettbewerbsentwicklungen und Ableitung konkreter Vertriebsmaßnahmen
- Regelmäßiges Reporting über Ihre durchgeführten vertrieblichen Maßnahmen und deren Erfolg

Dein Profil

- Kaufmännische/technische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Branchenkenntnisse im Bau- und/oder im Baunebengewerbe
- Einschlägige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position, z.B. aus dem Bereich strategischer Vertrieb, Business Development, Key Account Management etc.
- Unternehmerisches Denken sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung mit hervorragenden kommunikativen Fähigkeiten
- Sichere EDV-Kenntnisse (MS-Office, Salesforce)
- Führerschein Klasse B sowie Reisebereitschaft

Wir bieten



30 Tage Urlaub
pro Jahr



Urlaubs- und
Weihnachtsgeld



Förderung durch
die HKL-
Akademie



Firmenwagen mit
Privatnutzung



Betriebliche
Altersvorsorge

Gute Zukunftsperspektiven, vielseitige Berufsfelder, individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten in der HKL AKADEMIE sowie starke Aufstiegschancen – dafür steht HKL seit 55 Jahren. Als führendes Unternehmen der Baumaschinen-Branche mit rund 1.650 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir ein starker und beständiger Arbeitgeber. Wir bieten Karriereperspektiven und die Chance, persönlichen Stärken einzusetzen und weiterzuentwickeln.

Jetzt Bewerben

HKL BAUMASCHINEN GmbH
Oldenburg

Für Rückfragen steht dir Frank Janssen gerne telefonisch unter [+49151 16781932](tel:+4915116781932) zur Verfügung.

HKL BAUMASCHINEN GmbH – Mieten. Kaufen. Service.