



Kundenberater / Baumaschinenverkäufer im Außendienst (m/w/d)

Suchen wir ab sofort, für unsere Vertriebsregion Mecklenburg-Vorpommern

Deine Aufgaben

- Beratung unserer Kunden und Verkauf unserer hochwertigen Baumaschinen
- Kontinuierliche Betreuung eines bestehenden Kundenstamms
- Erschließung neuer Kundenpotenziale und Optimierung unserer Marktanteile
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten sowie Abwicklung von Aufträgen
- Ihr Einsatz erfolgt in Mecklenburg-Vorpommern
- Regelmäßiges Reporting über Ihre durchgeführten vertrieblichen Maßnahmen und deren Erfolg in unserem CRM-System

Dein Profil

- Kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb mit erklärungsbedürftigen Produkten
- Kenntnisse im Bereich Baumaschinen und Baugeräte
- Technisches Verständnis und Interesse für unsere Produkte, ggf. Kenntnisse aus der Landwirtschaft
- Verkaufstalent und kommunikative Stärke
- Ausgeprägte Kundenorientierung und höfliches Auftreten
- Sichere EDV-Kenntnisse (MS-Office, Salesforce)

- Führerschein der Klasse B

Wir bieten



30 Tage Urlaub
pro Jahr



Urlaubs- und
Weihnachtsgeld



Förderung durch
die HKL-
Akademie



Firmenwagen mit
Privatnutzung



Betriebliche
Altersvorsorge

Gute Zukunftsperspektiven, vielseitige Berufsfelder, individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten in der HKL AKADEMIE sowie starke Aufstiegschancen – dafür steht HKL seit 55 Jahren. Als führendes Unternehmen der Baumaschinen-Branche mit rund 1.650 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir ein starker und beständiger Arbeitgeber. Wir bieten Karriereperspektiven und die Chance, persönlichen Stärken einzusetzen und weiterzuentwickeln.

Jetzt Bewerben

HKL BAUMASCHINEN GmbH
Mecklenburg-Vorpommern

Für Rückfragen steht dir Oliver Blaha gerne telefonisch unter [004915168952458](tel:004915168952458) zur Verfügung.