Kundenberater im Außendienst (m/w/d)

Suchen wir ab sofort, für die Betriebe Parchim - Neubrandenburg - Prenzlau - Falkenhagen

Deine Aufgaben

- Entwicklung von Strategien zur Markterschließung und identifizieren neuer Kunden
- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Beratung unserer Kunden persönlich vor Ort, telefonisch oder online bei Ihren Bauvorhaben im Bereich unserer Mietdienstleistungen sowie Verkauf von Baugeräten, Werkzeugen, Zubehör und Kleinmaschinen.
- Analyse der Markttrends und Wettbewerbsentwicklungen und Ableitung konkreter Vertriebsmaßnahmen
- Regelmäßiges Reporting über Ihre durchgeführten vertrieblichen Maßnahmen und deren Erfolg

Dein Profil

- Kaufmännische/technische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Branchenkenntnisse im Bau- und/oder im Baunebengewerbe
- Einschlägige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position, z.B. aus dem Bereich strategischer Vertrieb, Business Development, Key Account Management etc.
- Unternehmerisches Denken sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung mit hervorragenden kommunikativen Fähigkeiten
- Sichere EDV-Kenntnisse (MS-Office, Salesforce)
- Führerschein Klasse B sowie Reisebereitschaft

Wir bieten

30 Tage Urlaub pro Jahr

Urlaubs- und Weihnachtsgeld

Förderung durch die HKL-Akademie

Firmenwagen mit Privatnutzung

Betriebliche Altersvorsorge

Gute Zukunftsperspektiven, vielseitige Berufsfelder, individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten in der HKL AKADEMIE sowie starke Aufstiegschancen – dafür steht HKL seit 55 Jahren. Als führendes Unternehmen der Baumaschinen-Branche mit rund 1.650 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir ein starker und beständiger Arbeitgeber. Wir bieten Karriereperspektiven und die Chance, persönlichen Stärken einzusetzen und weiterzuentwickeln.

Jetzt Bewerben

HKL BAUMASCHINEN GmbH
Neubrandenburg

Für Rückfragen steht dir Marcel Jenkner-Dittmann gerne telefonisch unter 015153809421 zur Verfügung.