



Suchen wir ab sofort, für unser Vertriebsgebiet Frankfurt am Main, Darmstadt und Mainz

## Sales Manager (m/w/d) im Außendienst

**Wir suchen eine engagierte Persönlichkeit, die unseren Vertrieb strategisch weiterdenkt und gleichzeitig den direkten Draht zu unseren Kunden nicht scheut. In dieser Rolle kombinieren Sie analytisches Denken mit operativer Vertriebsstärke - Sie entwickeln neue Marktpotenziale und setzen diese eigenverantwortlich um.**

### Ihre Aufgaben

- Sie entwickeln Strategien zur Markterschließung und identifizieren neue Kunden.
- Sie bauen nachhaltige Kundenbeziehungen auf – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss.
- Sie beraten unsere Kunden persönlich vor Ort, telefonisch oder online bei Ihren Bauvorhaben im Bereich unserer Mietdienstleistungen sowie dem Verkauf von Baugeräten, Werkzeugen, Zubehör und Kleinmaschinen.
- Sie analysieren Markttrends und Wettbewerbsentwicklungen und leiten

### Ihr Profil

- Sie verfügen über eine kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium.
- Sie besitzen Branchenkenntnisse im Bau- und/oder im Baunebengewerbe sowie im Vertrieb von Investitionsgütern
- Einschlägige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position, z.B. aus dem Bereich strategischer Vertrieb, Business Development, Key Account Management etc.
- Sie besitzen unternehmerisches Denken sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung mit

daraus konkrete Vertriebsmaßnahmen ab.

- Sie berichten regelmäßig über Ihre durchgeführten vertrieblichen Maßnahmen und deren Erfolg.

hervorragenden kommunikativen Fähigkeiten.

- Sie bringen sichere EDV-Kenntnisse mit.
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B, eine Reisebereitschaft zu unseren Kunden setzen wir voraus.

## Wir bieten



**30 Tage Urlaub  
pro Jahr**



**Urlaubs- und  
Weihnachtsgeld**



**Förderung durch  
die HKL-  
Akademie**



**Jobrad**



**Betriebliche  
Altersvorsorge**

**Gute Zukunftsperspektiven, vielseitige Berufsfelder, individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten in der HKL AKADEMIE sowie starke Aufstiegschancen – dafür steht HKL seit 55 Jahren. Als führendes Unternehmen der Baumaschinen-Branche mit rund 1.650 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir ein starker und beständiger Arbeitgeber. Wir bieten Karriereperspektiven und die Chance, persönlichen Stärken einzusetzen und weiterzuentwickeln.**

**Jetzt Bewerben**

HKL BAUMASCHINEN GmbH

Für Rückfragen steht Ihnen unser Niederlassungsleiter Christof Eisele gerne telefonisch unter **061811890616** zur Verfügung.