



Kundenberater im Außendienst (m/w/d)

Suchen wir ab sofort, für unseren Standort in Bremen-Stuhr-Brinkum

Deine Aufgaben

- Entwicklung von Strategien zur Markterschließung und identifizieren neuer Kunden
- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Beratung unserer Kunden persönlich vor Ort, telefonisch oder online bei Ihren Bauvorhaben im Bereich unserer Mietdienstleistungen sowie Verkauf von Baugeräten, Werkzeugen, Zubehör und Kleinmaschinen.
- Analyse der Markttrends und Wettbewerbsentwicklungen und Ableitung konkreter Vertriebsmaßnahmen
- Regelmäßiges Reporting über Ihre durchgeführten vertrieblichen Maßnahmen und deren Erfolg

Dein Profil

- Kaufmännische/technische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Branchenkenntnisse im Bau- und/oder im Baunebengewerbe
- Einschlägige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position, z.B. aus dem Bereich strategischer Vertrieb, Business Development, Key Account Management etc.
- Unternehmerisches Denken sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung mit hervorragenden kommunikativen Fähigkeiten
- Sichere EDV-Kenntnisse (MS-Office, Salesforce)
- Führerschein Klasse B sowie Reisebereitschaft

Wir bieten



30 Tage Urlaub
pro Jahr



Urlaubs- und
Weihnachtsgeld



Förderung durch
die HKL-
Akademie



Firmenwagen mit
Privatnutzung



Betriebliche
Altersvorsorge

Gute Zukunftsperspektiven, vielseitige Berufsfelder, individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten in der HKL AKADEMIE sowie starke Aufstiegschancen – dafür steht HKL seit 55 Jahren. Als führendes Unternehmen der Baumaschinen-Branche mit rund 1.650 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind wir ein starker und beständiger Arbeitgeber. Wir bieten Karriereperspektiven und die Chance, persönlichen Stärken einzusetzen und weiterzuentwickeln.

[Jetzt Bewerben](#)

HKL BAUMASCHINEN GmbH
Bremen-Stuhr-Brinkum

Für Rückfragen steht dir Frank Seidler gerne telefonisch unter zur Verfügung.